

Objectius i pla d'activitats per al 2023. Oikocredit Catalunya.

Objectius i projeccions de captació de fons per al 2023			
Objectiu 2023	Escenari negatiu	Objectiu	Escenari positiu
Inversions netes	0 €	400.000 €	800.000 €
Augment net de membres	0	20	40

Projeccions 2023	Escenari negatiu	Objectiu	Escenari positiu
Inversions (brutes)	200.000 €	550.000 €	900.000 €
Recuperacions	200.000 €	150.000 €	100.000 €
Baixes de sòcies	15	10	5

Objectius estratègics per al 2023
1. Promoció d'Oikocredit
Constituir un equip estable amb l'oficial d'IR Espanya + SA Euskadi + SA Sevilla per planificar, impulsar i coordinar la promoció a Espanya. Objectiu de reunions setmanals, i creació de pla de màrqueting i pla de comunicació per a Espanya.
Gestió activa de contactes amb gent interessada (leads) i potencials persones inversores: aclarir el "full de ruta" per a un inversor/a potencial + monitoritzar els indicadors de conversió. Objectiu 20 inversors/es potencials qualificats reenviats a OI. (a part de les activitats dins l'Extra Fee).
Seguiment i suport a les campanyes de comunicació trimestrals juntament amb la resta de SA espanyoles.
Contractar (juntament amb OI, dins d'Extra Fee) una empresa consultora de mitjans. Suport de la SA als consultors de mitjans en la creació de continguts. Impacte mediàtic objectiu: 60 impactes (+altres 10 impactes mediàtics generats per les activitats pròpies de la SA Catalunya fora de l'Extra Fee).
Millorar l'impacte a les xarxes socials. Objectiu d'augment del 5% respecte a les xifres de 2022.
Presència en esdeveniments: 6 fires (2 de les quals dins de l'Extra Fee) + 3 esdeveniments propis (Webinar / Oiko Talks) + suport a l'organització de 6 esdeveniments de tast de xocolata (dins Extra Fee) + suport a l'organització del Walk and Coffee (dins Extra Fee) + 12 invitacions a esdeveniments o conferències de tercers.
Sèrie de contactes amb potencials inversors institucionals + seguiment. Objectiu 6 reunions.
550 contactes amb potencials persones inversores (350 en fires / 200 en presentacions i esdeveniments o activitats similars en línia).
Suport en millores de SEO per al lloc web d'Oikocredit Espanya.
Campanya per al creixement a través de petites inversions (tipus donant).

Objectius i pla d'activitats per al 2023. Oikocredit Catalunya.

2. Representació d'Oikocredit

Mantenir presència a les xarxes actuals (LaFede.cat; FETS; XES; Mesa del Sistema de Finances Ètiques; Grup ECOS)

Incrementar la nostra presència a les institucions educatives i universitats catalanes mitjançant projectes conjunts amb FETS – Finançament Ètic i Solidari (www.fets.org) i la RedEFES.

Implementar conveni de col·laboració amb LaCoordi – Comerç Just i Finances Ètiques.

3. Educació per al desenvolupament

Centrar-nos en prioritats temàtiques: finances inclusives + finançament del comerç just.

Finançament del comerç just: elaborar projectes per a programes de subvencions (juntament amb Euskadi i Sevilla SA) + augmentar la presència i sensibilització a les xarxes on som presents.

Executar el 2n any del projecte d'Educació Financera i Aprenentatge Servei amb FETS.

Realitzar almenys 6 tallers o conferències, dels quals almenys 3 dirigits a institucions educatives.

Creació de l'exposició «Comerç Just i Finances Ètiques» dissenyada en sistema modular amb l'exposició ja existent «Desenvolupament en positiu».

Elaboració d'una guia pedagògica i educativa per treballar el Comerç Just i les Finances Ètiques a primària i secundària, i promoció de la guia en diferents plataformes educatives (Junior Report i RedEFES).

Promocionar un "tour" de les nostres tres exposicions ("Finances ètiques i cooperació", "Desenvolupament en positiu" i "Comerç Just i Finances Ètiques"), com a mínim, a 4 ubicacions diferents a part de les incloses en l'Extra Fee.

4. Relacions amb inversors/es i socis/es de la SA

Participar a la reunió anual espanyola amb inversors institucionals a Madrid, juntament amb les altres 2 SA i el grup de voluntariat de Madrid.

Celebrar almenys 3 cafès tertúlia per a socis/es i la nostra Assemblea Anual Ordinària.

Millora de les rutes per generar i reenviar contactes d'inversors/es potencials a OI i donar suport a la millora del "Customer Journey".

Assistència activa a OI en la gestió d'inversors/es, i suport en implementació del "Project House" (pla de canvi del producte d'inversió a participacions).

Millorar el sistema per fer seguiment de l'entrada de noves inversions, el número de comptes d'inversió, el número d'inversors/es i el número de socis/es. Aclarir l'assignació d'inversors/es no sòcies pel model financer. Formació i planificació conjunta amb les altres SA sobre l'ús de Salesforce.

Elaborar una proposta de valor per als socis/es (més enllà de la inversió), juntament amb les SA d'Euskadi i Sevilla.

Objectius i pla d'activitats per al 2023. Oikocredit Catalunya.

5. Organització interna
Diversificar les fonts d'ingressos (subvencions públiques): nous projectes d'educació per al desenvolupament (ACCD, AECID i Ministeri de la Transició 2030). Explorar les possibilitats de desenvolupar projectes conjunts a nivell europeu amb altres SA's europees de la xarxa de captació de fons.
Reforçar la Junta i l'equip de voluntariat, especialment incorporant membres femenins per a l'equilibri de gènere.
Elaborar un Pla d'Igualtat.
Crear una política ambiental i una política de compra responsable.
Reescriure el conveni col·lectiu (incloent les perspectives de gènere i de cures).
Crear un pla de comunicació amb perspectiva de gènere.
Iniciar un procés participatiu per al desenvolupament d'un nou pla estratègic de la SA.
Fer una enquesta de satisfacció als socis/es.